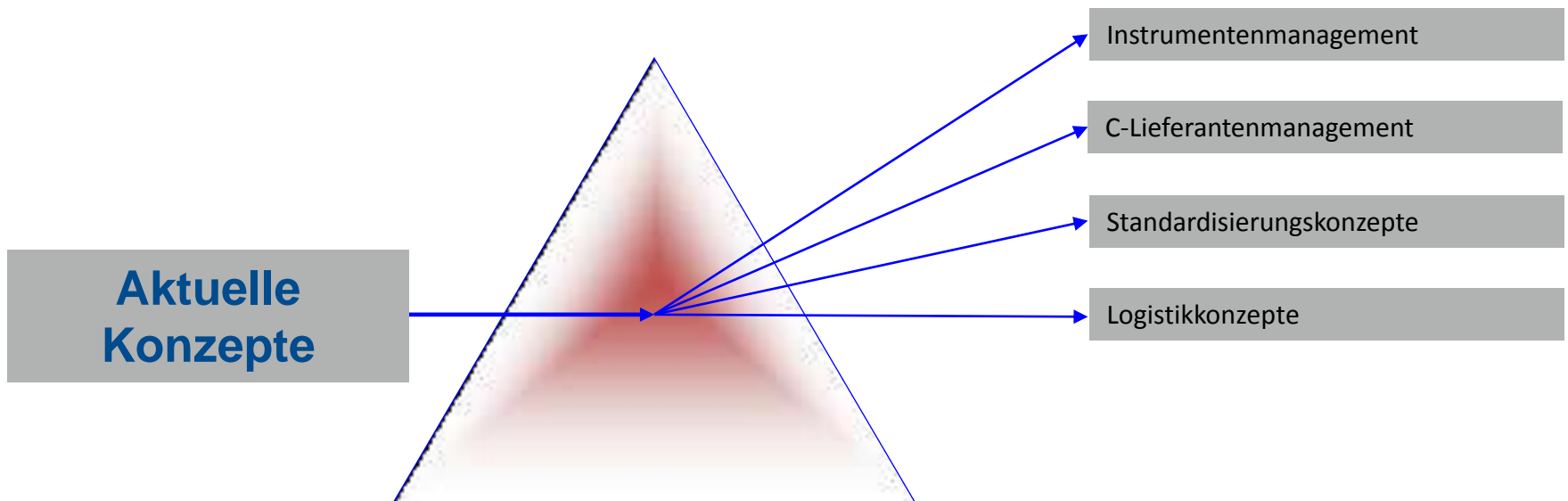


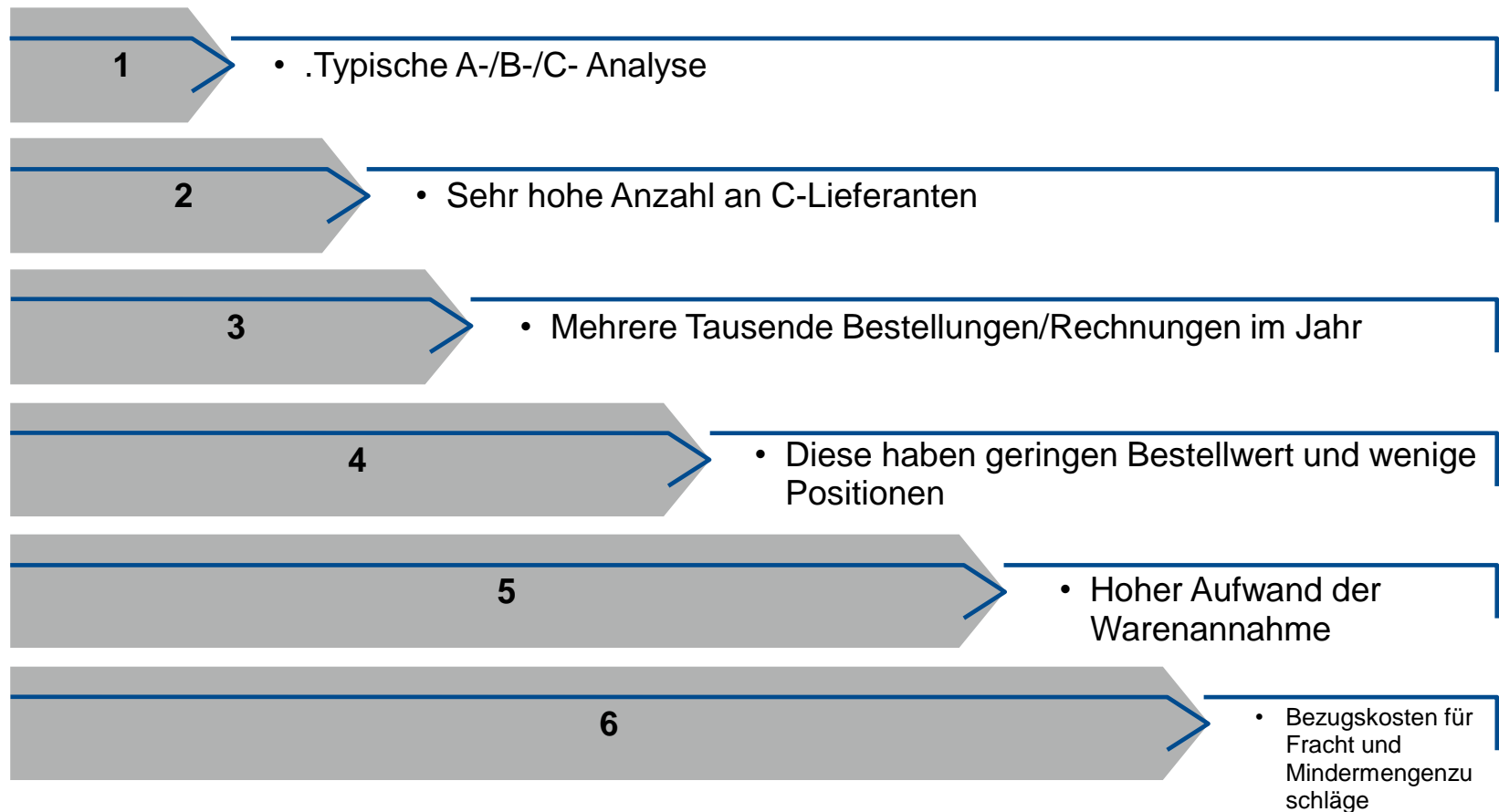
Wirtschaftlichkeit im Gesundheitswesen

Prozesskostensenkung durch
C-Lieferantenmanagement

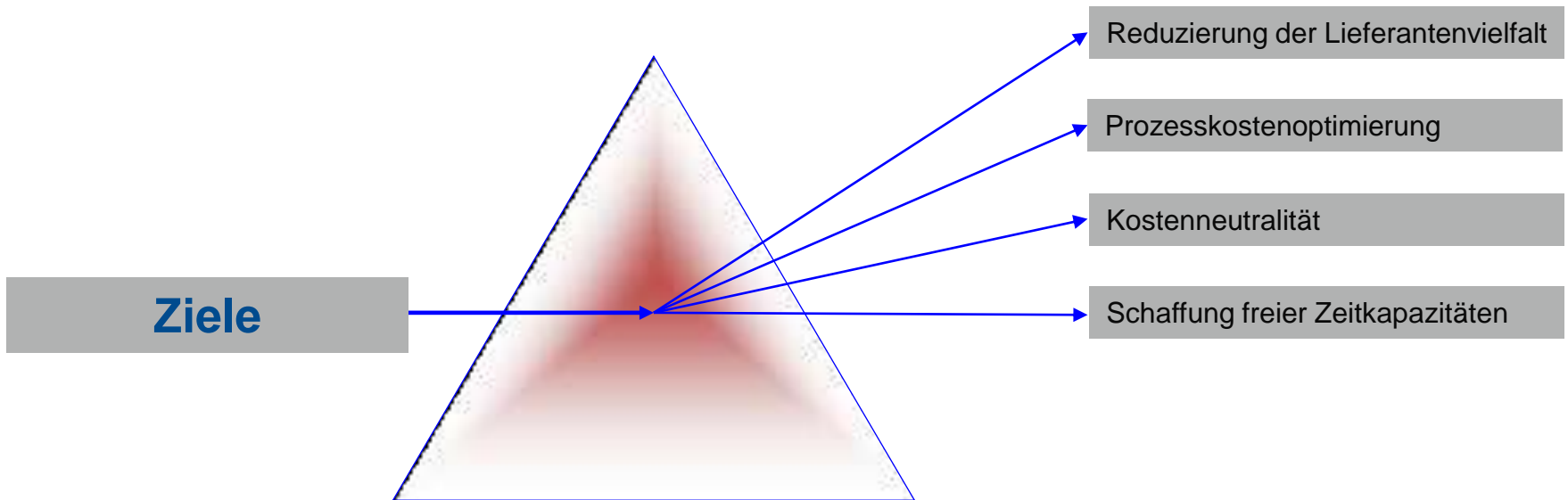
Aktuelle Konzepte



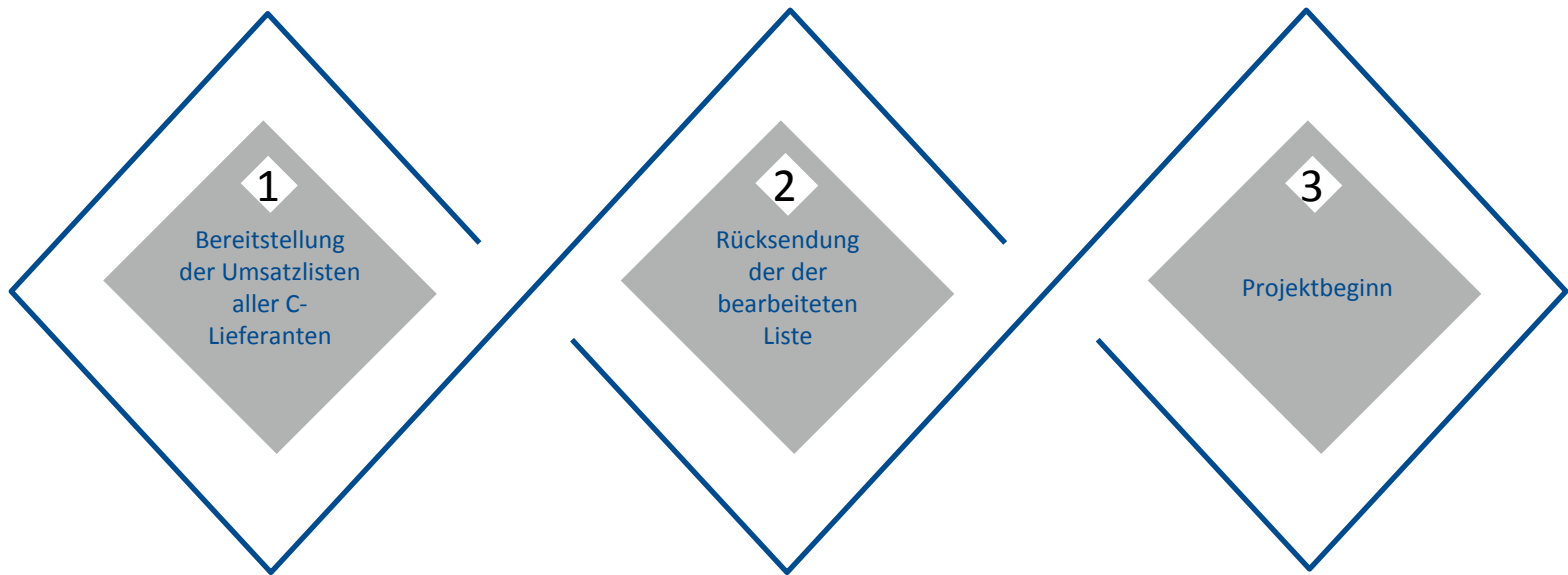
Übliche Ausgangssituation



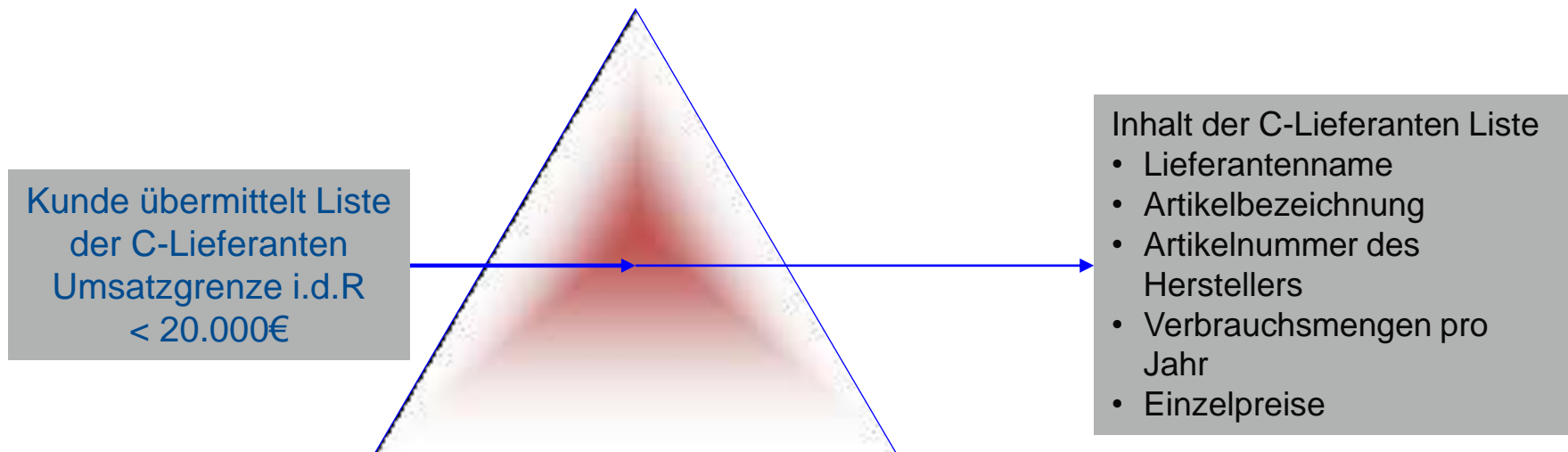
Ziele



Vorgehensweise



Umsetzung I (Kunde)



Umsetzung II (Stoss-Medica)

Rücksendung der bear. Liste

Schritt 1

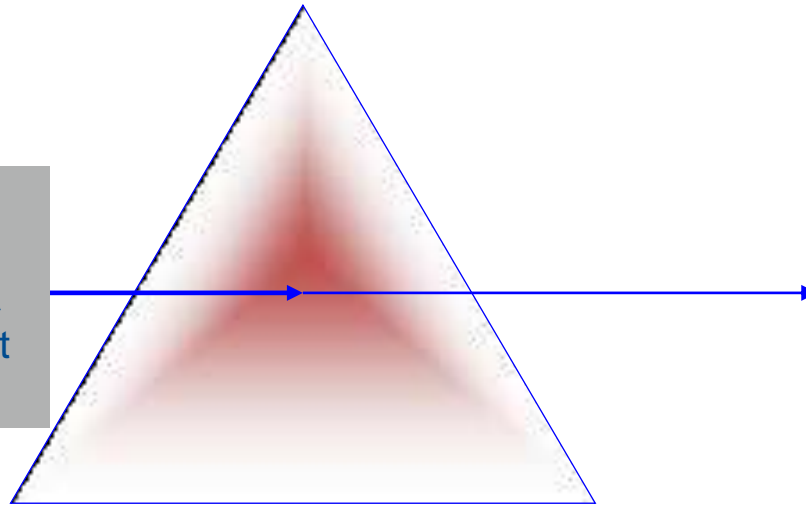
- Markierung der Lieferanten und Artikel, die identisch und zu gleichen Preisen ersetzt werden können
- Markierung der Lieferanten, die nicht von Stoss-Medica umgestellt werden können oder kein wirtschaftliches Angebot möglich ist

Schritt 2

- Markierung der Produkte, die aus Sicht von Stoss-Medica als “unkritisch” ersetzt werden können
- Markierung der Produkte, die aus Sicht von Stoss-Medica “bemusterungsbedürftig” angeboten werden können

Ergebnis bisheriger Projekte

Ca. 40% der C-Lieferanten können durch Stoss-Medica kostenneutral ersetzt werden



Vorteile

- Anzahl der Bestellungen reduziert auf 250 pro Jahr
- Anzahl der Rechnungen reduziert auf 250 pro Jahr
- Keine Bezugskosten oder Mindermengenzuschläge
- Skontovorteile
- Festlegung des Anlieferzeitpunktes
- Deutliche Reduzierung von Retourenaufwand, Bezugsquellenforschung und Anzahl der Ansprechpartner

Ergebnis bisheriger Projekte

